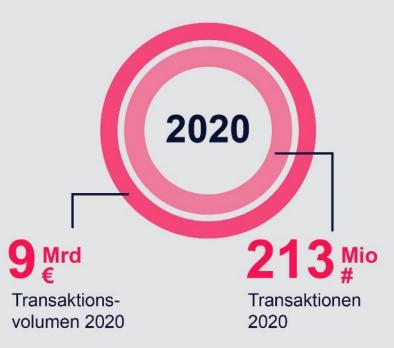




# Das ist Unzer



>120Mio
Umsatz



9 Standorte
u.a HQ Heidelberg,
Frankfurt, München,
Berlin, Hamburg, Wien,
Luxemburg





### Omnichannel-Lösungen End-to-End

Unzer wickelt Transaktionen von der Zahlung in Ihrem Shop bis zur Auszahlung auf Ihr Konto ab.



>400 Partner

>41.000



>35.000

POS-Terminals



**PAY** 

in advance, now, later





# Die Unzer Erfolgsgeschichte



Kerndienstleistungs-Angebot mit Schwerpunkt auf deutschem eCommerce und Entwicklung eigener Technologieplattform. Lizenz als
Zahlungsinstitut,
welches berechtigt ist,
Zahlungsvorgänge
für Händler
vorzunehmen.

Expansion nach Österreich, Einstieg ins POS Geschäft. Neuer Investor AnaCap finanziert organisches Wachstum und Akquisitionen. Übernahme weiterer Schlüssel-Player im DACH-Raum, signifikante Investitionen in dem Ausbau von Kerntechnologien und POS-Angebot. Einstieg KKR als Investor, transformatorisches Wachstum mit dem Ziel der Konsolidierung der europäischen Payment-Branche. Komplettierung
des Portfolios um
zahlungsnahe
Mehrwertdienste,
Netzbetreiber und
datengetriebene
Geschäftsmodelle.
Konsequente
Fortsetzung des
internationalen
Wachstumskurses.
Ausbau des Pay
Later Business.

Auf dem Weg zur vollintegrierten Payment Plattform durch die Übernahme des Acquirers Clearhaus und dem Payment Service Provider QuickPay.



# Der Schlüssel zum Erfolg



### **Payment**

Alle gängigen Payment Lösungen – von Zahlungsannahme bis Risikoabsicherung



### **Omnichannel**

Umfassendes
Omnichannel-Angebot
mit innovativen
Gateway- und
In-Store-Lösungen



### **Expertise**

Führende
Zahlungsexperten mit
hochqualifizierten
technischen und
kommerziellen Teams



### Lizenzen

Lizenzen und lokale Dienstleistungen, für vereinfachte europaweite Zahlungen



### **Value Added Services**

Zusatzleistungen und Prozessoptimierungen die über die reine Zahlung hinausgehen



# **Unzer POS: Partner & Verbände**

Unzer- Partnerschaften basieren auf verschiedenen Kooperationsmodellen von der Lead-Vereinbarung bis zur Sponsor-Mitgliedschaft.



POS-Partnerschaften mit Unternehmen, die Vertriebs-, Wartungs- und Beratungsdienste für Kassensysteme anbieten

POS-Partner haben direkten Kontakt zu den Händlern (Erfahrungen über relevante kommerzielle Netzwerkanbieter sowie die Gestaltung des notwendigen Leistungsspektrums)



Exklusive Partnerschaften mit Verbänden

Zahlreiche Verbände und Handelsföderationen empfehlen ihren Mitgliedern Unzer























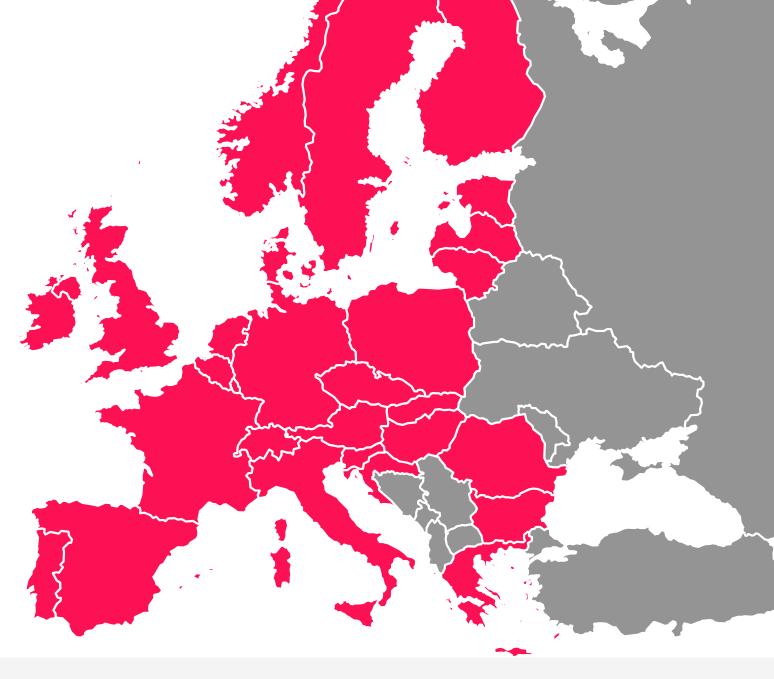




# Globale Zahlungsakzeptanz für Händler aus dem SEPA-Raum

- Belgien
- Bulgarien
- Dänemark
- Deutschland
- Estland
- Finnland
- Frankreich
- Griechenland
- Großbritannien
- Irland
- Island
- Italien
- Lettland
- Liechtenstein
- Litauen
- Luxemburg
- Malta

- Monaco
- Niederlande
- Norwegen
- Österreich
- Polen
- Portugal
- Rumänien
- San Marino
- Schweden
- Schweiz
- Slowakei
- Slowenien
- Spanien
- Tschechische Republik
- Ungarn
- Zypern





# KKR – ein starker Investor an unserer Seite

- KKR ist eine weltweit führende Investmentfirma, die 1976 gegründet wurde
- Starker "One-Firm"-Ansatz, immer noch geführt von Henry Kravis und George Robert
- Echter Partnerschaftsansatz mit starker Zusammenarbeit mit Management-Teams

- 221+ Mrd. USD verwaltetes Vermögen
- in 20 Städten auf 4 Kontinenten KKR Büros
- ~480 Anlageexperten für private und öffentliche Märkte













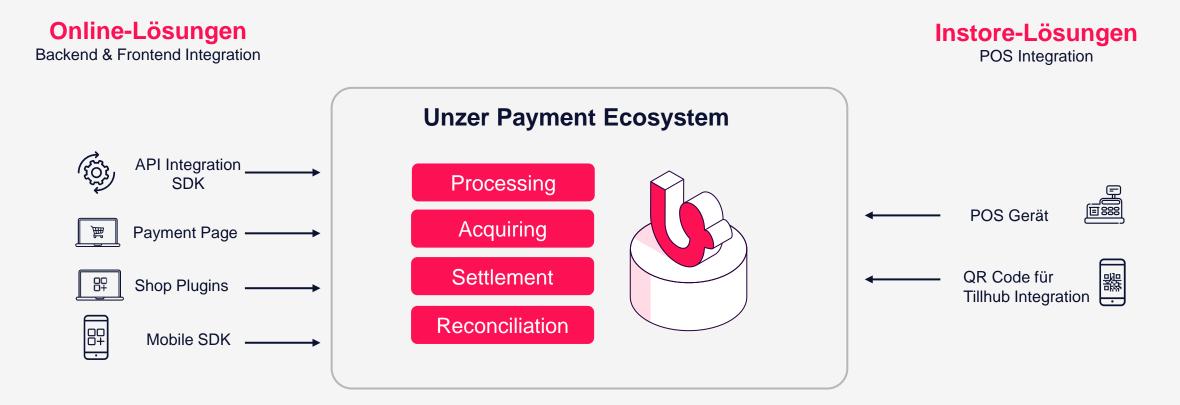






# **Das macht Unzer**

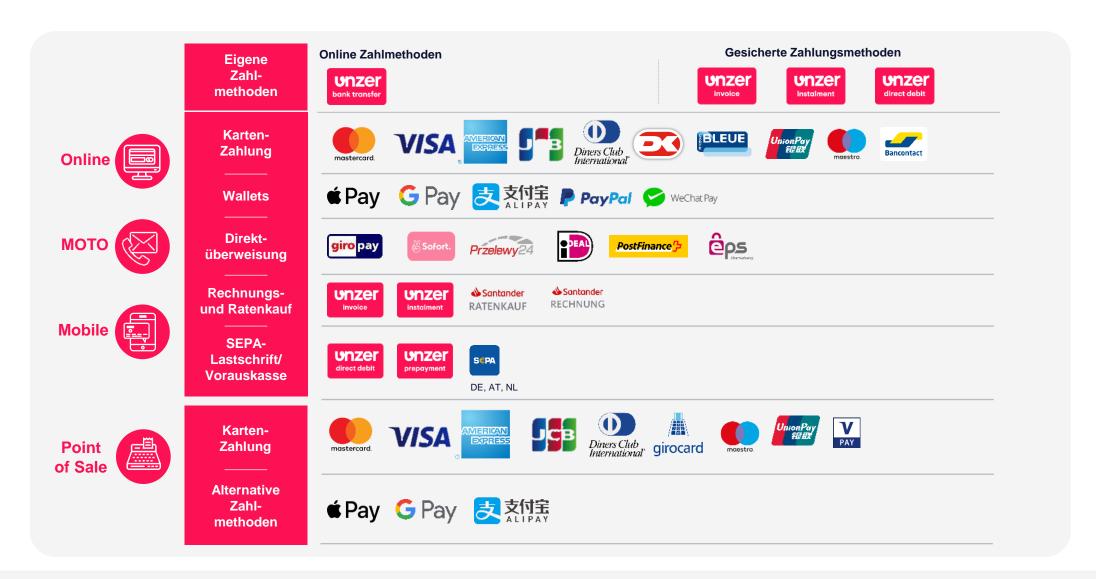
# Nahtlos integriert: Das Unzer Payment Ecosystem



Unzer bietet zahlreiche Zusatzleistungen und Dienstleistungen zur Betrugs- und Risikoprävention entlang der Transaktionskette.



# Unzer deckt alle gängigen, internationalen Zahlarten ab





Branchenspezifische Lösungs-Suiten für max. Effizienz im Vertrieb







- **Breites Portfolio von** Zusatzdiensten:
  - · Risiko- und Liquiditätsmanagement
  - Inkasso
  - · ganzheitliche POS-Lösungen
  - · Analytik-Lösungen zur Prozessoptimierung und Kundenansprache



Alle gängigen Zahlungsarten für jeden Anwendungsfall







Kartenzahlungen









Wallets

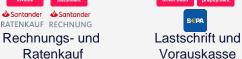




Alternative Zahlarten









Vorauskasse

**Unzer Payments** 

**Optimierte Zahlungs**lösungen für jeden Vertriebskanal

Online-Lösungen (E-Commerce)

Hybridlösungen (Omni-Channel) Instore-Lösungen (Point of Sale)





# Produkte und Lösungen

# **Unzer am POS**

### Der deutsche Netzbetreiber

Führender unabhängiger
Netzwerkbetreiber in Deutschland



### **Premium Service**

Hohe Kundenzufriedenheit und -treue belegt die Zuverlässigkeit und Qualität unserer Services; sowohl online als auch vor Ort

### **Modernes Terminal Setup**

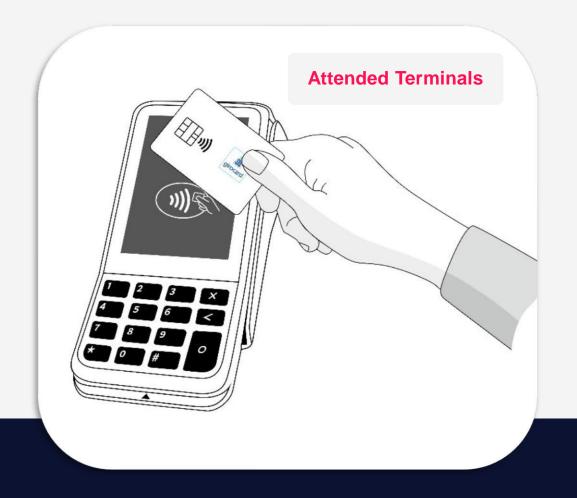
Wir betreuen über 35.000 Terminals, von denen die meisten TA7.2 ready sind

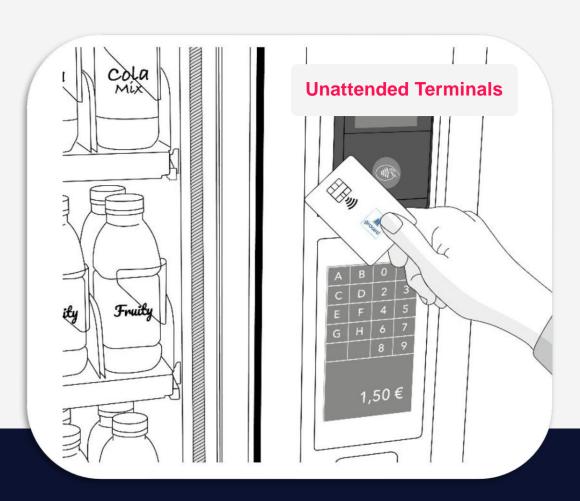
### **Anspruchsvolle Handelskunden**

Unzer betreut Hotels, Apotheken, Fashion Shops und Restaurants mit hochfrequenten Transaktionsraten. Der durchschnittliche Kreditkartendurchlauf mit Unzer hat einen Wert von € 120.- (üblicher Schnitt: € 65.-)



# **Terminals: Varianten**







# **Terminals der neuesten Generation**

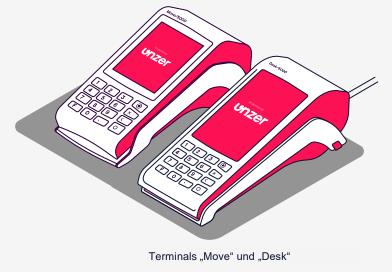




## Alle POS Bezahlarten

Hochwertige lizenzierte Hardware von Ingenico, Verifone und CCV und Netzbetreiber-unabhängige Lösungen. Top Qualität mit minimaler Ausfallquote.

- Einer der führenden Netzbetreiber in Deutschland
- Moderne und zuverlässige
   Zahlungsterminals erfüllen die
   notwendigen Technologiestandards
- Qualitativ hochwertigen Service von eigenen Mitarbeitern und individuelle Beratung Vor-Ort
- Zusätzliche Produkte wie z.B. Belegmanagement





# **Automaten**

Automatenlösungen für Betreiber jeder Größe und Branche

# Non-Food und Food Automaten

01

Beispiel: Parkschein- oder Getränkeautomaten

Projektmanagement

Wir unterstützen Betreiber jeder Branche mit unserer Expertise

02 \_\_\_\_



03

Bargeldlos bezahlen

Wir unterstützen Sie mit einer großen Auswahl an Zahlungsmöglichkeiten z.B. Google Pay & Apple Pay Akzeptanz

04

**Umsatz steigern** 

Bargeldlos bezahlen, egal zu welcher Uhrzeit



# Tillhub – Die intuitive und leistungsfähige Kassenlösung







# Unzer bringt Euch am POS voran



# Alles, was Euch am POS voranbringt



Umfassendes Branchen-Knowhow und Kompetenz in den Bereichen Handel, Dienstleistung und Technologie

Die Zahlungsterminals von Unzer erfüllen den Technologiestandard

Moderne selbstentwickelte Software- und Datenbanklösungen



Unzer bildet die Schnittstelle zwischen technischer Infrastruktur und Händler

Terminals, Transaktionen und Zusatzleistungen

Profunde und langjährige Partnerschaften mit Branchenkollegen wie InterCard, SIX Payment, Ingenico und Verifone



Kompetenter Support durch qualifizierte Techniker

Technische Unterstützung über verschiedene Kanäle

Unterstützung bei Installation und technischer Umstellung

Instant-Quick-Tipps für alle gängige technische Fragen



Unzer betreut Hotels, Apotheken, Fashion Shops und Restaurants mit hochfrequenten Transaktionsraten



# **Attraktive Konditionen mit Premiumservice**



Für kabelgebundene und mobile Endgeräte

Mindestmietdauer zwischen 48 und 60 Monaten



Servicegebühr für die technische Anbindung an das Zahlungsnetzwerk, den laufenden Service sowie den Support am Telefon und am POS



Anschluss des Terminals an das technische Netz

Gewährleistung der vollen Funktionalität des Geräts vom ersten Tag an



Technische Einweisung des Händlers am POS

Anpassung an individuelle Anforderungen



# Wie setzen sich die Kosten zusammen?



### **Einmalig**

- Einrichtungsgebühr
- Terminalzubehör



### **Variabel**

- Transaktionsentgelt
- EC-Cash Serviceentgelt
- EC-Cash Gebühr
- Disagio
- Interchange ++



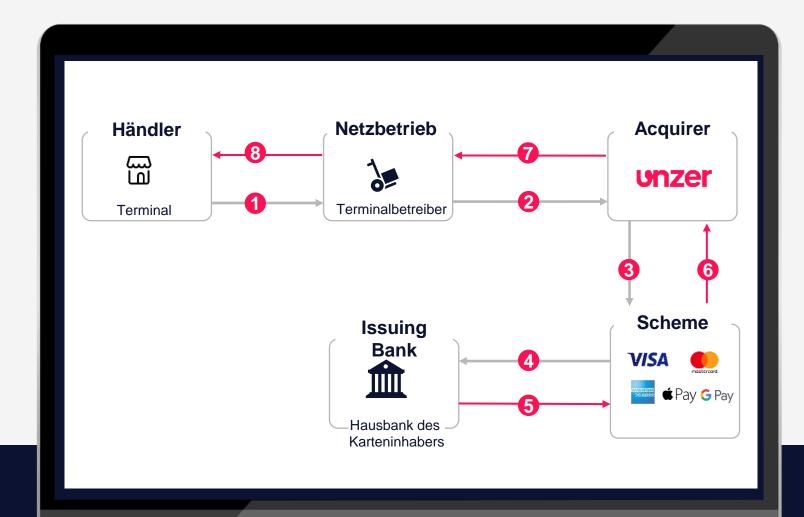
Fix

- Servicegebühr
- Terminalmiete



# **Transaktionsablauf**

- Sendet eine Autorisierungsanfrage an den Netzbetrieb
- Leitet Anfrage weiter an den Acquirer.
- 3 Acquirer leitet Autorisierungsanfrage zum zuständigen Scheme
- 4 Leitet Anfrage und Betrag weiter an die Issuing Bank
- Genehmigung entsprechend des Verfügungsrahmens
- 6 Leitet Genehmigung/Ablehnung an den Acquirer
- Ceitet Genehmigung weiter an den Netzbetrieb
- 8 Genehmigt oder lehnt Zahlung ab





# **Produkt- und Dienstleistungsportfolio**

### Transaktionsbezogen



### **Transaction Price**

- Fester Preis pro
  Transaktionseinheit unabhängig vom
  Transaktionstyp
- Vertragliche
   Vereinbarung zur
   Senkung des
   Transaktionspreises bei
   Erreichen eines
   bestimmten Volumens



### Girocard / EC-Cash

Volumen-basiertes
Disagio für
Girokartentransaktionen;
wird von den NSPs im
Namen der Banken
eingezogen (0,19% nicht
mehrwertsteuerpflichtig)
und eine EG-BargeldServicegebühr (0,055%);
flexible Handhabung
dieser Gebühr
für größere Händler



# Guaranteed Electronic Direct Debit

- Zahlungsdienst kombiniert die Vorteile von ELV und EC-Cash
- ELV als erste
   Zahlungsoption mit
   Risikobewertung und
   optionalem
   Forderungsmanagemet
- EC-Cash als
   Ausweichmöglichkeit im
   Falle eines negativen
   Prüfergebnisses



### **Credit Card**

✓ Innerhalb der Gruppe Payment-FacilitatorModell Acquiring und
zusätzlich sechs
Zahlungen. Bearbeitung
von normalen
Produkten,
einschließlich DCC für
etwa 40 verschiedene
Währungen



### **KontoPlus**

per transaction

✓ ELV- und EC-Cash-Transaktionen aller Terminals werden auf einem Zwischenkonto gebündelt, so dass die Bankgebühren für den Händler deutlich gesenkt werden können.



# **Produkt- und Dienstleistungsportfolio**

### Zusätzliche Merkmale



### Kassenanbindung

according to demand

- Unzer Terminals mit bestehender
   Kassenlandschaft
   verbinden
- Stornierungsquote am Point of Sale reduzieren durch Betragsübergabe mit Hilfe die Kasse
- ✓ Bondruck extern über die Kasse steuern



### Kontaktloses Bezahlen

inclusive

- Unzer Terminals verfügen standardmäßig über eine aktivierte Kontaktlosfunktion
- Lass deine Kunden über das kontaktlose Karten, Smartphone oder Smartwatch bezahlen.



### Cashback

inclusive

- ✓ Bargeld einfach abheben am Point of Sale
- Reduzierung der Kosten für die Bargeld-Entsorgung
- ErhöhungKundenbindung undUmsatzchancen



### **GPRS-Flat**

according to demand

- ✓ Unzer POS bietet einen GPRS-Flat-Tarif für mobile Endgeräte an, der die Kosten für den Kunden im Vergleich zur Einwahl bei Einzeltransaktionen deutlich reduziert
- Unzer hat eine
   Vereinbarung mit der
   Deutschen Telekom
   über ausreichend SIM Karten und
   Datenvolumen



# TMS Zugang according to demand

- Zugang zu einem Terminalmanagementsystem
- ✓ Einführung von unterschiedlichen Berechtigungsgruppen bei Filialstrukturen
- Möglichkeit individuell und kurzfristig Reportings zu exportieren



# **Produkt- und Dienstleistungsportfolio**

### Zusätzliche Merkmale



# **eFile** according to demand

- Unzer bietet Händlern eFile, ein digitales Belegmanagement, an und macht die Transaktion am POS papierlos
- ✓ Hohe Nachfrage von Händlern



### Garantiertes Lastschriftverfahren

according to demand

- Zahlungsdienst kombiniert die Vorteile von ELV und EC-Cash
- ELV als erste
   Zahlungsoption mit
   Risikobewertung und
   optionalen
   Forderungsmanagement
- EC-Cash als
   Ausweichmöglichkeit im
   Falle eines negativen
   Prüfergebnisses



### Sammelauszahlung

according to demand

- Auszahlung nach Kreditkarten Card Brand gruppiert möglich
- Auszahlung nach individuellen Filial- oder Terminalkategorien gruppierbar



# **Dynamic Currency Conversion (DCC)**

according to demand

- ✓ Internationale
   Kund\*innen können
   bequem in ihrer
   Heimwährung bezahlen
- Mehrwert für die Kundschaft & Händler – bei jeder Transaktion eine zusätzliche Provision verdienen
- ✓ Breites Währungsangebot
- ✓ Kostenfreier DCC-Report inklusive



# Tax Free according to demand

- ✓ Rückerstattung der Mehrwertsteuer für ausländische Kunden
- Abwicklung über das Zahlungsterminal anstatt seitenlange Formulare



# Customer Journey für den Point of Sale







# Premiumservice bei Unzer

# Perfekter Full-Service rund um Euer POS Payment



Kompetenter Support durch qualifizierte Techniker

Technische Unterstützung über verschiedene Kanäle

Unterstützung bei Installation und technischer Umstellung

Instant-Quick-Tipps für alle gängige technische Fragen



### **Sofort-Support**

Alle Terminals sind für den Sofort-Support mit QR-Codes am Terminal ausgestattet, die eine direkte Support-Verbindung zu Unzer per Scan ermöglichen



### **Technik Hotline**

Die technische Serviceline von Unzer bietet erstklassigen Kundensupport und ist 24/7 verfügbar



### **Overnight Lieferung**

Für den Fall einer Fehlfunktion, die nicht über die Hotline oder den digitalen Support gelöst werden kann, bietet Unzer eine Expresslieferung über Nacht, um sicherzustellen, das Sie am folgenden Arbeitstag wieder online sind

Das Terminal wird vom Vertriebsmitarbeiter installiert, individuelle konfiguriert und funktionsgeprüft



# Reporting

### **Einzeltransaktionsnachweis (ETN)**

- Rechnungsnummer, die mit dem Verwendungszweck des Zahlungseingang übereinstimmt
- Eine End2End-Referenz, die Sie beim Zahlungsvorgang übergeben können
- Betrag / Umsatz, mit ggf. Währungswechselrate
- Betrag / Umsatz der Abrechnung
- Disagio und Transaktionsgebühr
- Bereitstellung per E-Mail



### **Electronic Payment Advice (EPA)**

- Angabe der TID
- Disagio und Transaktionsgebühr
- Betrag/Umsatz, mit ggf. Währungswechselrate
- Betrag/Umsatz der Abrechnung
- Bereitstellung per SFTP Ordner
- Zyklus täglich



**UFT-8 encoded ASCII** 



# Wartung und Austausch

Terminal defekt

# Terminal funktioniert nicht

Kunde ruft Technical Helpdesk an. Unser Technical Helpdesk ist 24/7 verfügbar. Problemanalyse

### **Bei Bedarf**

Kunde wird über die Fernwartung durch die Problemanalyse geführt. Lösung via Fernwartung

### **Terminal funktioniert**

Unser technischer Helpdesk löst das Problem via Fernwartung. Hardware tausch

### Problem nicht lösbar

Neue Hardware wird konfiguriert, versendet und geliefert.

Terminal funktioniert

### **Ersatzterminal**

Kunde erhält am nächsten Tag das Ersatzterminal und schickt das defekte zurück.



# Rollout Konzept

Definition der technischen und buchhalterischen Anforderungen **Analyse** Anforderungen mit Kassenhersteller zur Kassenanbindung definieren Timeline mit Kunden definieren Erstellung eines Projektplans Konzept Abstimmung der Ressourcen Berücksichtigung der vorhandenen und regionalen Infrastruktur Organisation des Rollouts **Planung** Testphase mit Kassenherstellern sowie Projektleitung des Kunden Umsetzung Sonderanforderungen / -konfigurationen Inbetriebnahme einer definierter Anzahl an Terminals **Pilot** Kontrolle und Optimierung Hardware / Reporting Verbesserung und Umsetzung aller Optimierungsmaßnahmen Implementierung und Roll-Out Ständige Abstimmung und Kommunikation **Rollout** Steuerung und Verbesserung im Projekt



# Referenzen





















































**Unzer Ansprechpartner für Sie:** 

Vinzent Heitmann M 0151 51813121 F 040 226607039 Vinzent.heitmann@unzer.com





